Ekonomska in trgovska šola Brežice

**Višja strokovna šola**

Bizeljska cesta 45

8250 Brežice

**PREDLOGI TEM ZA PROJEKTNE IN DIPLOMSKE NALOGE**

1. letnik

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Predmet/modul | Predavatelj/ica | Predlogi tem |
| Poslovno komuniciranje | Alenka Pečnik Kranjec | 1. Elektronsko in pisno komuniciranje v podjetju 2. Estetika v poslovnem komuniciranju (študija primera) 3. Etika v poslovnem komuniciranju (študija primera) 4. Komunikacijska omrežja v podjetju 5. Komunikacijski šumi pri delu na daljavo 6. Kultura v poslovnem komuniciranju 7. Medkulturna komunikacija (študija primera) 8. Motnje v komuniciranju v podjetju 9. Poslovna komunikacija pri organizaciji poslovnega dogodka 10. Poslovni bonton na praktičnem primeru 11. Poslovno komuniciranje kot nematerialni motivacijski dejavnik v procesu nagrajevanja zaposlenih 12. Poslovno komuniciranje pri reševanju konfliktov 13. Potek komunikacije ob obisku poslovnih partnerjev v podjetju 14. Pravila komuniciranja pri delu na daljavo 15. Primerjava poslovno-komunikacijskih metod v dveh različnih kulturnih okoljih. 16. Sodobne spletne oblike predstavitve novega izdelka ali storitve 17. Tipi svetovanja managementu (študija primera) 18. Učinkovita komunikacija v timu 19. Učinkoviti kanali komuniciranja znotraj podjetja 20. Uporaba tehnik asertivnosti v praksi 21. Vpliv dela na daljavo na spremembo komunikacijskih protokolov 22. Vpliv organizacijske klime na kulturo poslovnega komuniciranja v podjetju 23. Vpliv poslovnega komuniciranja na sejemsko prodajo izdelkov ali storitev |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Predmet/modul | Predavatelj/ica | Predlogi tem |
| Organizacija in management podjetja | Borut Retelj | 1. Analiza motivacije v podjetju  2. Analiza (groba) uspešnosti poslovanja podjetja  3. Organizacijska klima v podjetju  4. Naslov po izbiri študenta – usklajeno s predavateljem  5. Kako vpliva uspešnost poslovanje na klimo v podjetju  6. Naslov po izbiri študenta – usklajeno s predavateljem |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Predmet/modul | Predavatelj/ica | Predlogi tem |
| Trženje | Metka Galič | Teme za projektne naloge pri predmetu **trženje:**   1. Izdelava poslanstva in vizije za podjetje X 2. Načrt in izvedba trženjske raziskave za podjetje X 3. Analiza vedenja kupcev in porabnikov storitev v podjetju X 4. Segmentiranje trga za podjetje X 5. Analiza pozicioniranja za podjetje X 6. Razvoj novega izdelka v podjetju X 7. Oblikovanje prodajnih cen v podjetju X 8. Oblikovanje medijskega načrta komuniciranja za podjetje X 9. Pospeševanje prodaje v podjetju X 10. Oglaševanje v podjetju X 11. Osebna prodaja v podjetju X 12. Spletno trženje v podjetju X 13. Izbira trženjskih strategij v podjetju X 14. Priprava trženjskega spleta v podjetju X 15. Pomen svetovanja in inovativen pristop trženja v podjetju 16. … lahko si izberete svoj naslov, ki se nanaša na snov iz predmeta trženje   Z »X« mislimo vaše konkretno podjetje. Vpišite kar naziv podjetja! |
| Osnove poslovnih financ | Metka Galič | 1. Pregled aktualne davčne politike v Sloveniji 2. Vsebina finančne funkcije v podjetju … 3. Izdelava finančnega načrta 4. Izračun finančnih kazalcev 5. Pregled finančnih institucij na domačem trgu 6. Opis in pregled delovanja finančnih trgov 7. Ljubljanska borza vrednostnih papirjev 8. Pregled zavarovalništva v posavskem okolju 9. Viri financiranja v podjetju … 10. Delnice in obveznice 11. Iskanje virov financiranja za nov projekt 12. Zavarovanje terjatev v praksi 13. Tehnika uporabe bančne garancije in dokumentarnega akreditiva 14. Sodobni načini plačevanja 15. Poslovanje z menico 16. Cesija in asignacija 17. Factoring in forfeting 18. Trgovanje z zlatom 19. Leasing 20. Lahko izberete svoj naslov, če je tema vezana na predmet osnove poslovnih financ |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Predmet/modul | Predavatelj/ica | Predlogi tem |
| Informatika | Zdenko Potočar | 1. Predstavitev informacijskega sistema podjetja  2.       Uvajanje brez papirnega poslovanja v podjetje  3.       Analiza in prenova spletne strani podjetja  4.       Oblikovanje spletne trgovine  5.       Tema po dogovoru s predavateljem |

1. letnik

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Predmet/modul | Predavatelj/ica | Predlogi tem |
| Oblikovanje proizvodov in tehnoloških procesov | Cveto Jamšek | 1. Analiza vrednosti novega proizvoda ali storitve v podjetju X. 2. Oblikovanje novega proizvoda ali storitve v podjetju X. 3. Razvojna funkcija v podjetju X. 4. Tehnološka funkcija v podjetju X. 5. Uvajanje novega izdelka v podjetju X. 6. Uvajanje nove tehnologije v podjetju X. 7. Razvoj novega izdelka ali storitve v podjetju X. 8. Ekonomika novega proizvoda ali storitve v podjetju X. 9. Prenova proizvodnega procesa v podjetju X. 10. Pomen intelektualne zaščite v podjetju X. 11. Pomen blagovne znamke na poslovanje v podjetju X. 12. Izdelava predkalkulacije in pokalkulacije za nove izdelke ali storitve v podjetju X in njen pomen. 13. Pomen tehnične dokumentacije v podjetju X. 14. Poljubne teme vezane na predmet OPP v dogovoru s predavateljem |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Predmet/modul | Predavatelj/ica | Predlogi tem |
| Nabava | Metka Galič | 1. Nabavno poslovanje v …………………….. 2. Raziskava nabavnega trga v podjetju ………. 3. Nabavne strategije in načrtovanje nabave v podjetju ……….. 4. Nabavna politika in nabavne odločitve v podjetju ………. 5. Operativno izvajanje nabave v podjetju ………………… 6. Kontrola nabave in ocenjevanje dobaviteljev v podjetju ……… 7. Skladiščno poslovanje v podjetju …………….. 8. Vrste zaloge materiala v podjetju ……………….. 9. Ravnanje z odpadki v podjetju ……………. 10. Nabava v trgovskem podjetju …………… 11. Tržnice in sejmi 12. Poslovanje blagovne borze 13. Javno naročanje na …. 14. Vrste skladišč, palete in kontejnerji   15. Izberite si svoj naslov, če je tematika iz nabave \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  Z »…………….« mislimo vaše konkretno podjetje. Vpišite kar naziv podjetja! |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Predmet/modul | Predavatelj/ica | Predlogi tem |
| Računovodstvo za samostojne podjetnike | Hermina Vučajnk Šarić | 1. Računovodstvo v podjetju X 2. Računovodski izkazi v podjetju X 3. Analiza poslovanja s. p. p. na primeru 4. Sredstva in obveznosti do virov sredstev ter izkaza stanja podjetnika X 5. Prihodki, odhodki in poslovni izid podjetnika X v obdobju od leta X do leta Y 6. Analiza uspešnosti podjetnika X v primerjavi s panogo v zadnjem letu 7. Analiza razvoja podjetništva v Sloveniji 8. Analiza poslovnega poročila izbranega podjetnika x 9. Primerjava obdavčitev podjetnikov v EU 10. Dejavnost s .p. p. na primeru 11. Poljubne teme v dogovoru s predavateljem Računovodstva za s. p. p. |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Predmet/modul | Predavatelj/ica | Predlogi tem |
| Ugotavljanje in zagotavljanje kakovosti | Anton Vorina | 1. Klasifikacija proizvodov v podjetju x.  2.Identifikacija proizvodov po EAN-sistemu v podjetju x.  3.Predmeti standardizacije v podjetju x.  4.Interni standardi za zagotavljanje kakovosti v podjetju x.  5.Presoja podjetja x na osnovi standarda ISO 9001:2015.  6.Metode zagotavljanja kakovosti v podjetju x.  7.Metoda analize možnih napak in posledic v podjetju x.  8.Uporaba standarda ISO 14001:2015 v podjetju x.  9.Ravnanje z odpadno embalažo v podjetju x.  10.Uporaba standarda ISO 45000 v podjetju x.  11.Uporaba klasičnih orodij za zagotavljanje kakovosti v podjetju x.  12.Zadovoljstvo kupcev v podjetju x.  13.Poljubne teme po dogovoru s predavateljem. |