Strokovno izobraževalni center Brežice

**Višja strokovna šola**

Bizeljska cesta 45

8250 Brežice

**PREDLOGI TEM ZA PROJEKTNE IN DIPLOMSKE NALOGE**

1. letnik

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Predmet/modul | Predavatelj/ica | Predlogi tem |
| Poslovno komuniciranje | 1. P. K.
 | 1. Elektronsko in pisno komuniciranje v podjetju
2. Estetika v poslovnem komuniciranju (študija primera)
3. Etika v poslovnem komuniciranju (študija primera)
4. Komunikacijska omrežja v podjetju
5. Komunikacijski šumi pri delu na daljavo
6. Kultura v poslovnem komuniciranju
7. Medkulturna komunikacija (študija primera)
8. Motnje v komuniciranju v podjetju
9. Poslovna komunikacija pri organizaciji poslovnega dogodka
10. Poslovni bonton na praktičnem primeru
11. Poslovno komuniciranje kot nematerialni motivacijski dejavnik v procesu nagrajevanja zaposlenih
12. Poslovno komuniciranje pri reševanju konfliktov
13. Potek komunikacije ob obisku poslovnih partnerjev v podjetju
14. Pravila komuniciranja pri delu na daljavo
15. Primerjava poslovno-komunikacijskih metod v dveh različnih kulturnih okoljih.
16. Sodobne spletne oblike predstavitve novega izdelka ali storitve
17. Tipi svetovanja managementu (študija primera)
18. Učinkovita komunikacija v timu
19. Učinkoviti kanali komuniciranja znotraj podjetja
20. Uporaba tehnik asertivnosti v praksi
21. Vpliv dela na daljavo na spremembo komunikacijskih protokolov
22. Vpliv organizacijske klime na kulturo poslovnega komuniciranja v podjetju
23. Vpliv poslovnega komuniciranja na sejemsko prodajo izdelkov ali storitev
 |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Predmet/modul | Predavatelj/ica | Predlogi tem |
| Organizacija in management podjetja | B. R. | 1. Analiza motivacije v podjetju2. Analiza (groba) uspešnosti poslovanja podjetja3. Organizacijska klima v podjetju4. Naslov po izbiri študenta – usklajeno s predavateljem5. Kako vpliva uspešnost poslovanje na klimo v podjetju6. Naslov po izbiri študenta – usklajeno s predavateljem |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Predmet/modul | Predavatelj/ica | Predlogi tem |
| Trženje | M. G. | Teme za projektne naloge pri predmetu **trženje:**1. Izdelava poslanstva in vizije za podjetje X
2. Načrt in izvedba trženjske raziskave za podjetje X
3. Analiza vedenja kupcev in porabnikov storitev v podjetju X
4. Segmentiranje trga za podjetje X
5. Analiza pozicioniranja za podjetje X
6. Razvoj novega izdelka v podjetju X
7. Oblikovanje prodajnih cen v podjetju X
8. Oblikovanje medijskega načrta komuniciranja za podjetje X
9. Pospeševanje prodaje v podjetju X
10. Oglaševanje v podjetju X
11. Osebna prodaja v podjetju X
12. Spletno trženje v podjetju X
13. Izbira trženjskih strategij v podjetju X
14. Priprava trženjskega spleta v podjetju X
15. Pomen svetovanja in inovativen pristop trženja v podjetju
16. … lahko si izberete svoj naslov, ki se nanaša na snov iz predmeta trženje

Z »X« mislimo vaše konkretno podjetje. Vpišite kar naziv podjetja! |
| Osnove poslovnih financ | M. G. | 1. Pregled aktualne davčne politike v Sloveniji
2. Vsebina finančne funkcije v podjetju …
3. Izdelava finančnega načrta
4. Izračun finančnih kazalcev
5. Pregled finančnih institucij na domačem trgu
6. Opis in pregled delovanja finančnih trgov
7. Ljubljanska borza vrednostnih papirjev
8. Pregled zavarovalništva v posavskem okolju
9. Viri financiranja v podjetju …
10. Delnice in obveznice
11. Iskanje virov financiranja za nov projekt
12. Zavarovanje terjatev v praksi
13. Tehnika uporabe bančne garancije in dokumentarnega akreditiva
14. Sodobni načini plačevanja
15. Poslovanje z menico
16. Cesija in asignacija
17. Factoring in forfeting
18. Trgovanje z zlatom
19. Leasing
20. Lahko izberete svoj naslov, če je tema vezana na predmet osnove poslovnih financ
 |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Predmet/modul | Predavatelj/ica | Predlogi tem |
| Informatika | Z. P.  | 1. Predstavitev informacijskega sistema podjetja2.       Uvajanje brez papirnega poslovanja v podjetje3.       Analiza in prenova spletne strani podjetja4.       Oblikovanje spletne trgovine5.       Tema po dogovoru s predavateljem |

1. letnik

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Predmet/modul | Predavatelj/ica | Predlogi tem |
| Oblikovanje proizvodov in tehnoloških procesov | 1. J.
 | 1. Analiza vrednosti novega proizvoda ali storitve v podjetju X.
2. Oblikovanje novega proizvoda ali storitve v podjetju X.
3. Razvojna funkcija v podjetju X.
4. Tehnološka funkcija v podjetju X.
5. Uvajanje novega izdelka v podjetju X.
6. Uvajanje nove tehnologije v podjetju X.
7. Razvoj novega izdelka ali storitve v podjetju X.
8. Ekonomika novega proizvoda ali storitve v podjetju X.
9. Prenova proizvodnega procesa v podjetju X.
10. Pomen intelektualne zaščite v podjetju X.
11. Pomen blagovne znamke na poslovanje v podjetju X.
12. Izdelava predkalkulacije in pokalkulacije za nove izdelke ali storitve v podjetju X in njen pomen.
13. Pomen tehnične dokumentacije v podjetju X.
14. Poljubne teme vezane na predmet OPP v dogovoru s predavateljem
 |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Predmet/modul | Predavatelj/ica | Predlogi tem |
| Nabava | M. G. | 1. Nabavno poslovanje v ……………………..
2. Raziskava nabavnega trga v podjetju ……….
3. Nabavne strategije in načrtovanje nabave v podjetju ………..
4. Nabavna politika in nabavne odločitve v podjetju ……….
5. Operativno izvajanje nabave v podjetju …………………
6. Kontrola nabave in ocenjevanje dobaviteljev v podjetju ………
7. Skladiščno poslovanje v podjetju ……………..
8. Vrste zaloge materiala v podjetju ………………..
9. Ravnanje z odpadki v podjetju …………….
10. Nabava v trgovskem podjetju ……………
11. Tržnice in sejmi
12. Poslovanje blagovne borze
13. Javno naročanje na ….
14. Vrste skladišč, palete in kontejnerji

15. Izberite si svoj naslov, če je tematika iz nabave \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_Z »…………….« mislimo vaše konkretno podjetje. Vpišite kar naziv podjetja! |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Predmet/modul | Predavatelj/ica | Predlogi tem |
| Računovodstvo za samostojne podjetnike | H. V. Š. | 1. Računovodstvo v podjetju X
2. Računovodski izkazi v podjetju X
3. Analiza poslovanja s. p. p. na primeru
4. Sredstva in obveznosti do virov sredstev ter izkaza stanja podjetnika X
5. Prihodki, odhodki in poslovni izid podjetnika X v obdobju od leta X do leta Y
6. Analiza uspešnosti podjetnika X v primerjavi s panogo v zadnjem letu
7. Analiza razvoja podjetništva v Sloveniji
8. Analiza poslovnega poročila izbranega podjetnika x
9. Primerjava obdavčitev podjetnikov v EU
10. Dejavnost s .p. p. na primeru
11. Poljubne teme v dogovoru s predavateljem Računovodstva za s. p. p.
 |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Predmet/modul | Predavatelj/ica | Predlogi tem |
| Ugotavljanje in zagotavljanje kakovosti | A. V. | 1. Klasifikacija proizvodov v podjetju x.2.Identifikacija proizvodov po EAN-sistemu v podjetju x.3.Predmeti standardizacije v podjetju x.4.Interni standardi za zagotavljanje kakovosti v podjetju x.5.Presoja podjetja x na osnovi standarda ISO 9001:2015.6.Metode zagotavljanja kakovosti v podjetju x.7.Metoda analize možnih napak in posledic v podjetju x.8.Uporaba standarda ISO 14001:2015 v podjetju x.9.Ravnanje z odpadno embalažo v podjetju x.10.Uporaba standarda ISO 45000 v podjetju x.11.Uporaba klasičnih orodij za zagotavljanje kakovosti v podjetju x. 12.Zadovoljstvo kupcev v podjetju x.13.Poljubne teme po dogovoru s predavateljem. |